



#NoEstamosDeVacaciones

La Economía – Necesidades – Bienes Económicos

¿Qué es la Economía? Es la Ciencia que estudia los recursos, la creación de riqueza y la producción, distribución y consumo de bienes y servicios, para satisfacer las necesidades humanas.

¿Cuál es su objetivo? Su objetivo es estudiar la correcta distribución de los recursos escasos para satisfacer las necesidades diversas del ser humano. En otras palabras, analiza la relación entre los recursos de los que se dispone, que son de carácter limitado y las necesidades, que son de carácter ilimitado. La economía busca Que producir, como producir y para quien producir. Las Necesidades:

¿Qué son las necesidades? Las Necesidades Humanas pueden ser definidas como sensaciones de carencias (o faltas) unidas al deseo de satisfacerlas. Si algo nos falta, pero no sentimos el deseo de subsanar esa falta, pues entonces no es una necesidad.

¿Cómo son? Las necesidades presentan ciertas características:

- 1.- Son inherentes a la condición humana: las personas siempre sienten alguna carencia y el deseo de satisfacerla.
- 2.- Son infinitas en número: no hay un número estimado de necesidades.
- 3.- Son recurrentes: vuelven a aparecer luego de un tiempo de ser satisfechas.
- 4.- Tienden a fijarse al ser humano: una vez satisfecha una necesidad que antes no se tenía, es probable que se convierta en un hábito o costumbre en nuestra vida.
- 5.- Varían en intensidad: las mismas necesidades se presentan con menor o mayor ímpetu.
- 6.- Pueden ser suplementarias: una necesidad puede reemplazar a otra.
- 7.- Son concurrentes: las necesidades se presentan al mismo tiempo.
- 8.- Son complementarias: una necesidad puede implicar otra.
- 9.- Son susceptibles de ser creadas artificialmente.



¿Cómo se clasifican? El psicólogo estadounidense, Abraham Maslow, es famoso por introducir el concepto de *jerarquía de necesidades humanas* y defiende que conforme se satisfacen las necesidades más básicas, los seres humanos desarrollan necesidades y deseos más elevados. La idea básica de esta jerarquía es que las necesidades más altas ocupan nuestra atención solo cuando se han satisfecho las necesidades inferiores de la pirámide, la escala de las necesidades de Maslow se describe a menudo como una pirámide que consta de cinco niveles.

- **Necesidades fisiológicas:** Estas necesidades constituyen la primera prioridad del individuo y se encuentran relacionadas con su supervivencia. Como por ejemplo el alimento, aire, agua, descanso, etc.
- **Necesidades de seguridad:** Hace referencia a la necesidad de sentirse seguro y a salvo, importante para la supervivencia pero no tanto como las fisiológicas. Por ejemplo: vivienda, empleo, atención médica, seguridad pública, obra social, ahorro, etc.
- **Necesidades sociales:** Estas tienen relación con la necesidad de la compañía del ser humano, en su aspecto afectivo y su participación social. Son las relaciones familiares, de amistad y de pareja. Por ejemplo la necesidad de comunicación, la amistad, el amor, pertenecer a un grupo, ser aceptado, etc.
- **Necesidades de reconocimiento:** También conocidas como las necesidades de autoestima y del ego. Radica la necesidad de sentirse apreciado, tener prestigio y destacar dentro de su grupo social. También incluye la valoración y respeto a sí mismo.
- **Necesidades de autorrealización:** También conocidas como auto superación o auto actualización. Se refiere a la necesidad de las personas de preocuparse de sí mismas en su crecimiento personal, necesidades de auto análisis, el interés por alcanzar su potencial máximo y lograr sus ideales. En este nivel el ser humano quiere trascender sin importar las opiniones de los demás.

Algunas de las conclusiones a las que podemos arribar son:

- Solo las necesidades no satisfechas influyen en el comportamiento de todas las personas, pues la necesidad satisfecha no genera comportamiento alguno.
- Las necesidades fisiológicas nacen con la persona, el resto de las necesidades surgen con el transcurso del tiempo.
- A medida que la persona logra controlar sus necesidades básicas aparecen gradualmente necesidades de orden superior.
- No todos los individuos sienten necesidades de autorrealización, debido a que es una conquista individual.
- Las necesidades más elevadas no surgen en la medida en que las más bajas van siendo satisfechas. Pueden aparecer juntas pero normalmente las básicas predominarán sobre las superiores.



"2020 Año del Bicentenario del Legado del General Manuel Belgrano"

- Las necesidades básicas requieren para su satisfacción un ciclo motivador relativamente corto, en contraposición, las necesidades superiores requieren de un ciclo más largo.

Los Recursos: Dijimos que la Economía trata de satisfacer del mejor modo posible las Necesidades Humanas. Para eso se vale de los Recursos, que son Bienes y Servicios.

Los bienes están representados en objetos materiales, cuya utilidad nos permite satisfacer una necesidad de un modo directo o indirecto. Por ejemplo, los zapatos son bienes; la maquinaria que permite coser los zapatos también es un bien, pero que nos sirve de un modo indirecto.

Los servicios son aquellos trabajos que otras personas realizan para satisfacer nuestras necesidades; por ejemplo los servicios del médico, peluquero, pueden contribuir de un modo directo a nuestras satisfacciones; también pueden hacerlo de un modo indirecto, como los empleados que cuidan la planta eléctrica o los operadores de los teléfonos.

La mayoría de los Bienes y Servicios no se "encuentran" disponibles en la naturaleza en un estado que permita satisfacer directamente la necesidad y necesitan ser transformados. Y de esa transformación debería obtenerse el mayor rendimiento posible para satisfacer la mayor cantidad de necesidades posibles, o de la mejor manera posible, o a la mayor cantidad de personas posible.